



“LE AYUDO A EXPORTAR”

Exporte ahora sus productos sin que los costes de su venta y su gestión sean una carga demasiado elevada para su Empresa.

Si su empresa quiere empezar a exportar, pero no sabe cómo hacerlo, o quiere penetrar en nuevos territorios pero no dispone del personal necesario o adecuado para incrementar sus ventas, o quiere reducir los costes actuales de gestión de su Dpto. de Exportación, le propongo :

Externalizar las Tareas de la Exportación (out-tasking) y reducir costes de personal.

Con mis servicios, Usted tendrá su dpto. de **Exportación externo** que le buscará nuevos Clientes, abrirá nuevos territorios de venta, o atenderá a sus Clientes actuales, de una forma profesional y eficaz, y a un **coste mínimo**.

Contácteme y evaluaré sus necesidades, le aconsejaré y le ofreceré soluciones **a bajo coste**.

Desde su *nueva oficina externa de exportación*, le facilitaré:

- La evaluación y elección de la estrategia adecuada para la exportación
- El estudio y la creación del *Manual de Exportación* para Gerencia
- La información y Gestión del riesgo en la exportación
- La creación de los documentos e impresos necesarios en la gestión
- Ejecutar toda la gestión en idioma inglés o francés
- La recepción y respuesta al día de los emails o consultas recibidas
- La recepción y atención de las llamadas telefónicas de Clientes y Potenciales
- El seguimiento diario de los asuntos pendientes con cada Cliente
- Atender visitas de Clientes o Potenciales en su empresa y/o en nuestras oficinas
- Asistencia en Viajes de trabajo, para vender o de prospección
- La emisión de Ofertas, Facturas Pro-forma, u otros documentos
- La gestión de la Logística y el cálculo de los costes de Transporte
- La evaluación y la gestión del e-Marketing
- La creación y mantenimiento de la base de datos de Clientes
- La búsqueda de Potenciales y la creación y mantenimiento de la Base de Datos
- La creación y envío de campañas mediante e-Newsletters
- La confección de la Tarifa de Precios y las Condiciones de Venta
- La creación del Manual del Distribuidor o del Re-Vendedor
- El estudio y elaboración de Contratos de Distribución
- La creación de las Herramientas de Marketing necesarias para ayudar a vender
- La adaptación de documentos, catálogos, etc. al idioma inglés
- La adaptación o creación de la web corporativa a idioma inglés
- La búsqueda de Agentes Comerciales internacionales
- Asistencia para participar en Ferias internacionales
- El desarrollo de UTE's para compartir y abaratar costes de venta

Contrate todos nuestros servicios, o sólo los que necesite, a un **coste mínimo** y asumible para su Empresa.

¿ Qué es el OUT-TASKING ?

Es la **externalización de tareas**, delegando a una empresa externa una porción estrictamente delimitada de esas tareas, por una **reducida cuota mensual** por los servicios recibidos.

Ello implica un considerable grado de confianza, coordinación e intercambio bidireccional de la información.

La **externalización de tareas** facilita:

- .- la **reducción de los costes** en la gestión de la exportación
- .- **reducir el capital invertido** en equipamiento, instalaciones y en personal especializado
- .- **disponer de las mejores prácticas** en comercio exterior
- .- **disponer de la experiencia** del proveedor del servicio externalizado
- .- **una flexibilidad máxima** y la mejora de la productividad de su negocio



Gestionamos sus
tareas de
Exportación o
Importación a un
bajo coste

OFIDEX

Su oficina externa de Comercio Exterior

Apartado 2077 suc 2

08917 BADALONA

Spain

email: info@ofidex.net

Tel +34 - 635 84 84 07

Skype: OFIDEX

www.ofidex.net

OFIDEX

Su Oficina Externa de Exportación & Importación